

**TD Analyse de la demande**  
**La segmentation**

**La loi de Pareto ou des 20/80**

Etudiez si la clientèle de cette entreprise vérifie la loi de Pareto.

Type Clients	Nb clients	CA/ nb client (€)	CA total/type client	CA/client par ordre décroissant (€)	Nombre clients	% client	% cumulé client	% CA	% CA cumulé
20-30 ans	5	500							
30-40 ans	20	40							
40-50 ans	50	20							
50-60 ans	15	370							
60-70 ans	10	15							
<b>TOTAL</b>									

**Autre exemple**

Etudiez si la clientèle de cette entreprise vérifie la loi des 20/80.

Type Clients Salaire	Nb clients	CA/ nb client (€)	CA total/type client	CA/client par ordre décroissant (€)	Nombre clients	% client	% cumulé client	% CA	% CA cumulé
<1000€	150	40							
1000 à 2000€	300	50							
2000 à 3000€	100	1280							
3000 à 4000€	80	300							
4000 à 5000€	50	1230							
5000 à 6000 €	40	80							
>6000€	30	70							
<b>TOTAL</b>									

**Travail à faire**

Question 1 : Etudiez si la clientèle de cette entreprise vérifie la loi de Pareto.

Type Clients	Nb clients	CA/ nb client (€)	CA total/type client	CA/client par ordre décroissant (€)	Nombre clients	% client	% cumulé client	% CA	% CA cumulé
Bretagne	45	200							
PACA	40	2275							
Ile de France	90	120							
Nord	140	75							
Picardie	55	1550							
Alsace	35	180							
Aquitaine	70	220							
Midi-Pyrénées	100	80							
Auvergne	25	2550							
<b>Total</b>									